

# С Новым годом! В ДВИЖЕНИИ СИЛА!

ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ ЗАО «СПЕЦНЕФТЕТРАНС»

## Уважаемые работники и ветераны компании «Спецнефтетранс»!

Примите самые теплые поздравления с Новым годом и Рождеством!

Накануне этих любимых и ожидаемых всеми праздников принято подводить итоги года уходящего, отмечать успехи и достижения. В условиях ограничений, вызванных пандемией и ситуацией на рынке нефти, все вместе мы не только держали удар, но и хорошо поработали!

В год 15-летия компании удалось не только сохранить объемы работ и выполнить основные плановые показатели. Мы вернули объемы работы в Ухтинском нефтяном районе, — они значительны и по меркам более благоприятного времени. Была продолжена работа по укреплению позиций компании в районах Крайнего Севера. Новой точкой роста стал Красноярский край, где было начато сотрудничество с компанией «Норникель». Несмотря на кризисные явления в экономике, шло развитие в сегменте «машиностроение», — начато строительство нового завода полуприцепов ЗАО «Капри». Была продолжена реализация проекта по автоматизированному выпуску путевых листов, который позволяет нам быть конкурентно способными.

Высокой оценкой труда каждого из вас в 2020-м и в предыдущие годы стало заключение долгосрочного Соглашения о сотрудничестве между компаниями «ЛУКОЙЛ» и «Спецнефтетранс». Этот документ определяет перспективы развития на несколько лет вперед и позволяет с уверенностью смотреть в будущее!

Дорогие друзья! Желаем вам в наступающем году крепкого здоровья, радостного настроения, успехов и удачи в делах, счастья в личной и семейной жизни!

**А. А. БАРКОВ,**  
председатель  
Совета директоров  
ЗАО «Спецнефтетранс»

**Р. Ф. ГАБДУЛЛИН,**  
генеральный директор  
ЗАО «Спецнефтетранс»



## Загадка от Дедушки Мороза:

Украшения новогодней елочки «Спецнефтетранса» стали наиболее значимые события уходящего 2020 года. Сколько из них угадаешь ты?!

Подсказка на стр. 2



## БЛИЦ-ОПРОС

**«Год уходящий,  
Год приходящий»**

Накануне Нового года мы задали работникам разных дочерних обществ компании одни и те же вопросы:

- 1 Чем лично для Вас запомнился уходящий 2020 год?
- 2 Какое желание Вы заказали Деду Морозу, чего Вы ждете от наступающего года Белого Металлического Быка?
- 3 Ваши пожелания коллегам по работе и компании «Спецнефтетранс» в целом, на 2021 году.

И вот какие ответы получили:

■ Александр МЕЛЕХ, начальник ОЗ ООО «Чернушинское УТТ»:

1 — Уходящий год был непредсказуемым. В начале года мы не понимали, как сложатся отношения между УТТ и заказчиками — «ЛУКОЙЛ-Пермь» и «УралОйл», поскольку в 2019 г. тендер не состоялся. Ситуацию усугубили ограничения ОПЕК+ и по коронавирусу. Соглашения о сотрудничестве между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс» внесло ясность, позволило достичь взаимовыгодных условий работы, увеличить число заказчиков для нашего УТТ.

2 — Деду Морозу я загадал бы желание, чтобы год Белого Металлического Быка соответствовал названию. «Чернушинскому УТТ» пригодятся качества этого животного: мощь, железный характер, напористость в действиях и сдержанность в эмоциях.

3 — Коллегам желаю здоровья, оптимизма, уверенности, сил и терпения в освоении новых объемов. Больше внимания уделяйте себе и своей семье. Уважайте друг друга и берегите родное «УТТ». ЗАО «Спецнефтетранс» — процветания и увеличения доходов в два раза.

■ Максим КАРАУЛАН, дорожный рабочий ООО «Дорстройсервис»:

1 — Уходящий год запомнился интересным летним сезоном, перестановкой памятников, установкой новых скульптур и участием в творческих проектах компании «Спецнефтетранс» — песенном проекте «Поем вместе!» и X фотоконкурсе. Это было круто!

2 — У Деда Мороза я бы попросил здоровья родным и близким, прекращения всех политических распри между странами.

3 — Коллегам хочу пожелать оставаться в добром здравии, слаженно трудиться и достигать новых высот.

■ Владимир ЖУК, главный энергетик ООО «Лангепасское УТТ»:

1 — Главным событием года стало рождение замечательных наших двойняшек — Машеньки и Викули. Теперь у нас в семье пятеро детей! Также мы смогли улучшить жилищные условия, на повестке дня — защита диплома. Год позволил получить и богатый профессиональный опыт.

2 — С детства верю, что все желания чудесным образом сбываются! Деду Морозу подготовили письмо с просьбой организовать летом для всей семьи отдых на Черном море!

3 — Коллегам желаю верить в то, что мечты сбываются, добиваться поставленных целей!

## ХРОНОГРАФ «СПЕЦНЕФТЕТРАНСА»

**Tempus apparatus  
«Spetneftetransus»**

**Год 2020. Уже одним своим внешним видом он — олицетворение всей нашей транспортной работы. «Палка, палка, два кольца...», — это вам не ножницы!**

А представьте накануне Нового года, что перед нами не волшебная самокатка Деда Мороза, а самая что ни на есть обыкновенная машина времени! «Tempus apparatus», как, наверное, называли ее древние римляне.

Итак, давайте, пока еще есть время перед бокалом шампанского, прокатимся на колеснице времени с ветерком в недалекое еще вчера, вспомним, какими яркими событиями для компании «Спецнефтетранс» запомнился уходящий 2020 год! Заодно и проверим, все ли события, отраженные в шариках, игрушках на красавице-елке на первой полосе праздничного номера газеты были отгаданы?!

■ 28 января — начато строительство нового завода прицепной техники ЗАО «Капри» в г. Никольское Ленинградской области. Объем инвестиций — 1 млрд рублей. Запуск инновационного, роботизированного производства, мощностью до 500 единиц техники в год, запланирован на май 2022 г.

Февраль, особенно первый его день, был богат на события. Убедитесь сами:

■ 1 февраля исполнилось 55 лет ООО «Урайское УТТ», без которого начало добычи первой нефти Западной Сибири невозможно представить!

■ 1 февраля — запуск в эксплуатацию пункта временного пребывания вахтового персонала на 65 мест в ООО «Когальское УТТ» — созданы комфортные условия для проживания и быта работников.

■ 1 февраля 10 лет отметил Информационно-технологический центр ЗАО «Спецнефтетранс», чья малозаметная прежде для широкой публики роль, в период пандемии стала очевидной и незаменимой при организации удаленной работы многих сотрудников компании.

■ 15 февраля — новый этап в «Стратегии развития в области ремонта и технического сервиса ЗАО «Спецнефтетранс». Произведена передача функции ремонта и ТО техники «Когальского УТТ» на внешний аутсорсинг — ООО «Ремспецтранс-1» выведено за периметр группы компаний «Спецнефтетранс».

■ 28 февраля — исполнилось 40 лет ООО «Лангепасское

УТТ», — спутнику по жизни и ровеснику г. Лангепаса.

■ 1 марта — 15-летию ЗАО «Спецнефтетранс» и 10-летию ООО «Нефторстрой» посвятил свой подъем в Гималаях на высоту 5600 м, к базовому лагерю на Эвересте, П.Л. Федоров, начальник отдела ОТ, ПБ и БДД ООО «Нефторстрой».

■ 16 марта — второе место в журналистском конкурсе «25 лет с людьми и для людей», посвященном юбилею МОПО ПАО «ЛУКОЙЛ», в которую входит ОППО «Спецнефтетранс», присуждено очерку «Будни председателя» — о работе председателя первички «ПТП» И.А. Булычева.

■ 28 марта — парк ЗАО «Транс-Строй» пополнили 10 новых самосвалов «Мерседес» г/п 23,8 тн, которые тут же включились в строительство дороги протяженностью около 29 км, на Прохоровском месторождении «ЛУКОЙЛ-Усинскнефтегаз».

■ 1 мая отмечен для коллектива ООО «Усинское ТТУ» не только праздником Весны и Труда, но и началом работ в новом регионе — Ухтинском нефтяном районе. Объем производственной программы на объектах «ЛУКОЙЛ-Ухтанефтегаз», рассчитанной на три года, составляет 3,25 млн маш.-часов. По сути, состоялось возвращение компании ЗАО «Спецнефтетранс» в исторический регион деятельности.

■ 1 июля — 10 лет отметило ООО «Нефторстрой» (г. Урай). За эти годы производственная программа общества выросла более, чем вдвое, а доходы — в три раза.

■ Август — в ООО «Дорос» (г. Чернушка) произведено дооснащение лаборатории АБЗ и налажен выпуск асфальтобетонной смеси по технологии щебеночно-мастичный асфальт.

■ Сентябрь-октябрь — реализован творческий песенный проект «Поем вместе!», благодаря которому компания «Спецнефтетранс» получила свой гимн, а представители 13 дочерних обществ компании записали видеоклип, посвященный 15-летию ЗАО «Спецнефтетранс».

Октябрь 2020 года без преувеличения войдет в историю компа-

нии «Спецнефтетранс» чередой знаковых событий. И не только по той причине, что 15-летие ЗАО «Спецнефтетранс» было приурочено к профессиональным праздникам, отмечаемым в этом месяце, — Дню дорожников и Дню автомобилиста.

■ 10 октября — компания «Спецнефтетранс» в лице ООО «Дорос» и ООО «ДТК Ямал» приступила к работам в Красноярском крае на объектах нового заказчика — ПАО «ГМК Норникель». Создано Норильское дорожно-строительное управление, которое ведет строительство двух автодорог и железнодорожной насыпи на Мокулаевском месторождении известняковых руд. Срок сдачи — июль 2021 г.

■ 15 октября — в Москве подписано долгосрочное Соглашение о сотрудничестве между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс».

■ 19 октября — подведены итоги X фотоконкурса среди работников обществ компании «Спецнефтетранс», юбилейного в юбилейный для компании год.

■ 15 ноября — продолжено усиление группировки техники компании «Спецнефтетранс» в Норильском промышленном районе. Из порта г. Архангельска произведена отправка Северным морским путем в порт Дудинка большой партии автомобильной и дорожно-строительной техники. Увеличение парка до 70 единиц позволило расширить фронт работ на объектах нового заказчика.

■ 26 ноября — 10 новых автобусов «Higer KLQ 6119TQ» междугородного класса на 55 мест, предназначенные для доставки рабочих вахт на объекты нефтедобычи «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь», пополнили парк «Когальского УТТ».

■ 11 декабря — к работам в Норильске подключился «Транс-Строй», который ведет строительство объектов хвостохранилища «Лебяжье» ООО «Медвежий ручей». Сдача объекта — февраль 2022 г.

■ 31 декабря — С наступающим Новым Годом!

Олег ОПУТИН.

**Путевка в жизнь**

■ Р.Ф. ГАБДУЛЛИН, директор ИТЦ ЗАО «Спецнефтетранс»:

— Пандемия вывела на передовую проекты, связанные с удаленной работой. Если раньше это были, прежде всего, интернет-магазины и торговые площадки, то теперь это — совещания, вебинары, удаленный сбор информации, дистанционный учет рабочего времени сотрудников, электронный документооборот. В транспортной отрасли пандемия актуализировала проект электронного путевого листа (ПЛ).

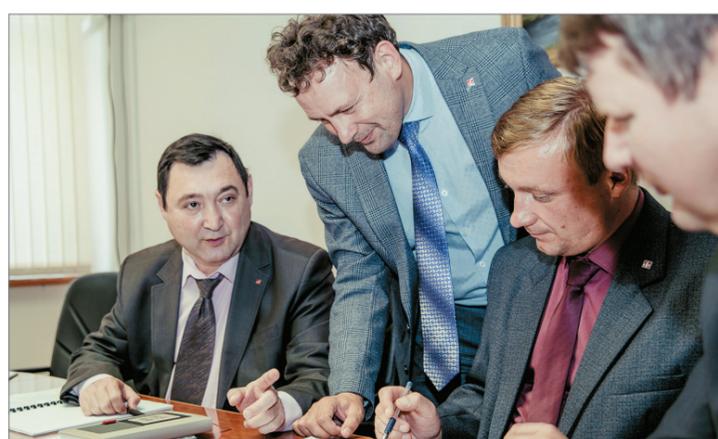
В этом году минтранс провел эксперимент по внедрению электронной транспортной накладной и электронного ПЛ при автоперевозках. На территории ряда регионов страны было проведено тестирование механизмов оформления первичных перевозочных документов в электронном виде.

Есть все основания предполагать, что в обозримом будущем у электронного ПЛ появится

официальный статус первичного учетного документа. Это позволит реализовать сегодня в ряде дочерних обществ проекту автоматизированной обработки ПЛ выйти на новый уровень. Ограничительные меры внесли коррективы в реализацию данного проекта, но он не останавливался. На сегодняшний день продолжается оснащение навигационным оборудованием техники «Покачевского УТТ». Думаю, что к февралю 2021 г. проект там заработает.

Также хочется отметить мероприятия по повышению информационной безопасности группы компаний «Спецнефтетранс». Заблаговременный выстроенный механизм защищенного удаленного подключения к ИТ-инфраструктуре, а также реализация проекта по удаленному подключению к информационным базам обществ, позволили в кратчайшие сроки наладить удаленную работу сотрудников.

В этом году в трудовом законодательстве появились такие понятия, как «нерабочий оплачиваемый день» и «нерабочий праздничный день». И нам пришлось с колес дорабатывать программу, чтобы максимально автоматизировать расчет заработ-



➤ На совещании в Информационно-технологическом центре ЗАО «Спецнефтетранс» рассматривается ход реализации проекта по автоматизированной обработке путевых листов.

ной платы работникам компании в новых реалиях. По мере выхода нормативных документов программу пришлось переделывать несколько раз, а специалистам дочерних обществ пересчитывать зарплату «задним числом». В связи с этим, хочется сказать спасибо расчетчикам, на долю которых выпала такая задача. Никто не высказывал претензий, никто не жаловался на судьбу.

Начатые обществами компании «Спецнефтетранс» работы в Норильском промрайоне привели к изменениям в ИТ-инфраструктуре. Так, например, в связи с увеличением количества пользователей и объема обрабаты-

ваемой информации в ООО «ДТК Ямал», был осуществлен переход на новый виртуальный сервер для работы с информационными базами УПП и УАТ. В настоящее время перед «ДТК Ямал» и ИТЦ стоит первоочередная задача обеспечения бесперебойной выписки путевых листов и оперативного сбора и обработки данных по фактическому выполнению работ. После обеспечения бесперебойных каналов связи и налаживания ежедневного информационного сопровождения работ, можно будет говорить и о подключении Норильского участка к системе автоматического закрытия путевок.

# «Спецнефтетранс»: мы возим грузы и людей



■ С. В. МАПОТА, директор ООО «АТП-Спецнефтетранс»:

— Уходящий год был непростым. Из-за особых условий, связанных с эпидемическими мероприятиями, корректировались бизнес-план и инвестпрограмма. Тем не менее, обязательства перед заказчиками обществом исполнялись в полном объеме и с высоким качеством. За 11 месяцев объем оказанных услуг составил 172,1 тыс. маш.-часов, что выше скорректированного планового показателя на 1%. План по доходам за указанный период по транспортным услугам выполнен на 100,5%.

Также заказчики доверяли нам выполнение дополнительных обязательств, выходящих за пределы действующих договоров. В качестве примера можно привести организацию доставки специального гуманитарного груза от ПАО «ЛУКОЙЛ» медицинским учреждениям Республики Коми для борьбы с пандемией коронавируса. Общество справи-



➤ Первая партия медоборудования для борьбы с COVID-19, закупленная на личные средства президента ПАО «ЛУКОЙЛ» В.Ю. Алекперова, была доставлена в Усинскую ЦРБ силами ООО «АТП-Спецнефтетранс» в начале июня.

лось с поставленной задачей качественно и в срок. На завершающем этапе значительное содействие оказали наши коллеги из ЗАО «Транс-Строй», за что огромная благодарность директору В. Е. Бойко.

Тем приятнее было в год 10-летия образования общества получить от заказчиков благодарность за многолетние партнерские отношения и конструктивное сотрудничество. Эта высокая оценка возлагает на нас дополнительные обязательства.

Прошедшее десятилетие было отмечено реализаци-

ей ряда значимых проектов, направленных на повышение качества услуг. Например, предприятие одно из первых в отрасли реализовало проект по созданию системы контроля при перевозке СМП, организован круглосуточный сервисно-диспетчерский центр. Автомобили были оснащены системами видеофиксации и спутникового мониторинга, что позволило повысить качество перевозок и сохранность перевозимого груза. В результате было повышено качество топлива, доставляемого на АЗС, снизился уровень хище-

ний и недостаток перевозимого груза, повысилась дисциплина работников.

Уходящий год был ознаменован подписанием Соглашения о сотрудничестве между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс». В рамках этого документа обществом уже заключен пятилетний договор с ООО «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг» с индексацией тарифа на 2,3% в 2021 году. Также в уходящем году начато сотрудничество с двумя компаниями группы «ЛУКОЙЛ» в г. Москве. Объемы пока незначительные, надеемся на их увеличение в перспективе, все возможности для этого у нас есть.

С января будущего года общество планирует оказывать транспортные услуги в столичном регионе на условиях субподряда для наших коллег из «Когалынского УТТ» (четыре АТС) и «Покачевского УТТ» (два АТС).

При всей сложности ситуации в текущем году общество в полном объеме и в срок исполняло все социальные обязательства перед персоналом, что позволило обеспечить его уровень жизни на докризисном уровне, сохранить и укрепить трудовой коллектив, повысить ответственность каждого работника за вверенный участок. Это, я считаю, одним из главных достижений 2020 года, которое позволит обществу развиваться и далее.

## В зоне особого внимания



■ С. Ю. НАЗАРЕНКО, директор ООО «Автомобильное предприятие»:

— Вывод нашим основным заказчиком — ООО «Урайское УТТ» — ремонтных мощностей сначала в филиал, а в феврале 2019 года в самостоятельное юрлицо, закономерно привел к снижению производственной программы по авторемонту еще по итогам прошлого года. 2020 год заставил автотранспортников еще тщательнее пересмотреть объемы. Например, если на 1 декабря 2019 года программа по ремонту для «Урайского УТТ» по факту составляла 50,5 тыс. н.-ч., то за 11 месяцев текущего года она составила 22,5 тысяч, что на 29% ниже плана. На сегодня доля УТТ в общем объеме производственной программы «АРП» составляет 74% и до 66% — в общей выручке.

В связи с этим, в зоне особого нашего внимания — сторонние заказчики. За отчетный период им оказано ремонтных услуг на 9247 н.-ч., что составляет 26% от общей производственной программы, — это на шесть пунктов ниже плана. Год назад этот показатель составлял 6736 н.-ч. (12% от производственной программы).

Мы стараемся заключать договоры с заказчиками таким образом, чтобы обслуживать весь парк техники. Среди наиболее значимых клиентов: ООО «Урай НПО-Сервис», ООО «ФСК-ЕЭС Южное ПМЭС», АО «Связьтранснефть». Привлекаем и частных. Доходы от физических лиц за 11 месяцев составили 1 млн рублей.

В целях расширения доли рынка «АРП» в 2020 году получили статус официального партнера АО «Инман» и ООО «ЯмалСпецмаш». Также предприятие является официальным сервисным центром ОАО «ЧМЗ» и ООО ПКФ «Политранс».

Одна из задач 2021 года — получить статус официального партнера ООО «Урал-СпецТранс», крупного производителя промышленной спецтехники. Также с целью увеличения доходов в наступающем году планируется открыть магазин запчастей.

## Негромкий юбилей



■ О. В. ДЕТКИН, директор ООО «Автомобильный сервис»:

— В уходящем году ООО «Автомобильный сервис» исполнилось 10 лет. Цель создания общества состояла в передаче ремонтных функций, которые имелись у ООО «Чернушинское УТТ» и ООО «Дорос». Ремонтные подразделения на обоих предприятиях имели практически одинаковую структуру и оснащение, и не всегда были загружены, специалисты зачастую выполняли несвойственную им работу.

Коллективу нового предприятия под руководством В. Б. Касаткина предстояло организовать процесс ремонта и обслуживания техники основных заказчиков на договорной основе. С этой целью была реализована программа поэтапного технического оснащения производства, что позволило повысить производительность труда, снизить время простоя техники в ремонте. Это дало возможность оптимизировать структуру предприятия, сформировать работоспособный коллектив.

Выделение ремонтных подразделений «Чернушинского УТТ» и «Дороса» в отдельное общество позволило оценить в рублях затраты, связанные с ТО и ремонтом техники, избавиться от

дублирования мощностей, снизить издержки, повысить КИП. Исключение водителя из процесса ремонта предоставило заказчикам возможность использовать его на другой технике и повысило персональную ответственность ремонтников.

По сути «Автомобильный сервис» стал пилотной площадкой по реализации Стратегии развития в области ремонта и технического сервиса ЗАО «Спецнефтетранс». В дальнейшем этот опыт был использован при создании авторемонтных обществ в других регионах деятельности компании — в Республике Коми и в Западной Сибири.

За этот период обществом был освоен ряд новых направлений деятельности: установка и обслуживание тахографов, сборка промывочной спецтехники на шасси, сертифицировано производство колесных снегоболотоходов «Борей» (построено девять машин в пассажирской и грузопассажирской версиях), открыт сервисный центр техники ПАО «КамАЗ» и магазин запчастей.

Год 10-летия стал непростым для предприятия. Ограничения по добыче нефти и пандемия привели к снижению производственных программ у наших основных заказчиков, соответственно, и у нас. По итогам 11 месяцев производственная программа предприятием выполнена на 99,9% к бизнес-плану. Доходы составили 95% к плану.

Доля сторонних заказчиков в общей структуре доходов возросла до 20,3%. В 2010 году она составляла 7,8%. Клиентов мы при-

влекаем гибкой ценовой политикой, качеством услуг и расширением их спектра.

Например, в уходящем году мы осуществляли ремонт и обслуживание пожарных автомобилей ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь». Надеемся, что и в новом году эта работа будет продолжена, — ждем результатов тендера. Также по заказу нефтяников была проведена модернизация и переоборудование снегоболотоходов «Тингер». Это позволило нам получить дополнительные доходы и новые компетенции. Среди наших клиентов также компании нефтесервиса — «Аргос», «ИСК «ПетроИнжиниринг», «ПИТЦ «Геофизика», «ПР-Сервис».

Значительным спросом пользуется услуга по государственному техосмотру АТС. За 11 месяцев доходы от нее составили 2,5 млн рублей, из них более 80% — это сторонние заказчики.

В новом году мы планируем расширить виды деятельности за счет услуг по ТО и ремонту легкового транспорта, а также кузовного ремонта и окрасочных работ, и работ по уходу за ЛКП.

Определенные надежды мы связываем и с Соглашением о сотрудничестве между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс», заключенным в этом году. Этот документ дает нашим основным заказчикам возможность расширить объемы услуг, что отразится на их потребности в ТО и ремонте техники. Про объемы говорить пока рано, как и об увеличении тарифов, но мы настроены оптимистично.

### БЛИЦ-ОПРОС

## «Год уходящий, Год приходящий»

■ Андрей КИСЕЛЕВ, заместитель директора ЗАО «Капри» по производству:

1 — Приятной неожиданностью стало повышение в должности. Это заметно прибавило ответственности. В личной жизни главным событием стала женитьба на прекрасной девушке, с которой мы отправились в автомобильное путешествие к Белому морю.

2 — В наступающем году ожидаю развития и процветания.

3 — Желаю коллегам финансовой стабильности, уверенности, железного здоровья, душевного покоя и оптимизма.

■ Юрий МИСЮРЕВ, водитель ООО «Чернушинское УТТ»:

1 — Год отменился своей нестабильностью, что отразилось на каждом работнике и УТТ в целом. Когда нет стабильности, — работать, зарабатывать, и содержать семью намного сложнее.

2 — Деду Морозу хочу загадать желание, чтобы потрудились побольше на благо рабочего класса и чтобы желания исполнял реально, а не виртуально.

3 — Коллегам желаю приходить на работу с удовольствием, а в семью возвращаться с удовлетворением от сделанной работы.

■ Михаил ПИУНОВ, слесарь по ремонту автомобилей ЗАО «Нижневожское УТТ»:

1 — В этом году сбылась мечта — приобрел автомобиль.

2 — В новом году ожидаю улучшения финансового благополучия своей семьи.

3 — Желаю коллегам здоровья, успехов в работе, семейного благополучия и удачи на дорогах, а компании «Спецнефтетранс» — устойчивого развития.

■ Владислав ЕЛИШЕВ, начальник ПО ООО «Нефтедорстрой»:

1 — В этом году с семьей открыли для себя отдых в России. Летом были в Крыму, который по уровню сервиса и инфраструктуре не уступает зарубежным курортам, а зимой — в санатории с горячими источниками под Тюменью.

2 — В 2021 г. сын заканчивает школу, мое желание — хорошо сдать ЕГЭ и поступить на бюджет.

3 — Пожелание коллегам: ровного стабильного роста всем предприятиям, благополучия и ... встретиться на Спартакиаде-2021!

■ Эдуард ЗАГИДУЛЛИН, начальник РММ ООО «ПРП»:

1 — Год запомнился активной работой по развитию отношений с внешними заказчиками. В семейной жизни проект и уже реализован на 70% закупек «баня», дочь вернулась на ПМЖ домой, в Пермь.

2 — Главное пожелание Деду Морозу — здоровья себе и близким.

3 — Коллегам — здоровья, терпения, добиваться поставленных задач и в личных делах, и на производстве.

■ Александр ЖЕЛУДЧЕНКО, дорожный рабочий ООО «Нефтедорстрой»:

1 — В этом году я получил запчасти на покрасочную машину, за которой закреплен, и всю ее перебрал. Теперь она у меня как новая! Ну, и, конечно же, премией к юбилею предприятия!!!

2 — Желание на 2021 г. — выехать семьей в Крым, на море.

3 — Желаю коллегам плодотворной работы и хорошего отдыха!

## БЛИЦ-ОПРОС

«Год уходящий,  
Год приходящий»

■ Олег МАДИЯРОВ, водитель ООО «Лангепасское УТТ»:

**1** — Этот год стал годом перемен. Прежде всего, мы с женой пересели на велосипеды, и это так круто! Осуществилась давняя мечта — встретить новый год всей семьей в собственной квартире в Пятигорске! С работой мне повезло — я ее люблю и получаю удовольствие.

**2** — У Деда Мороза попрошу для всех жителей планеты Земля мира и здоровья! Пусть будут все счастливы!

**3** — Желаю коллегам стабильности во всем.

■ Иван ПАВЛОВ, мастер ООО «Дорстройсервис»:

**1** — Зима была очень снежная, а лето необычно теплое для севера, а также новым опытом, — перенос и установка памятников.

**2** — В 2021 г. жду дальнейшего профессионального роста, решения жилищного вопроса.

**3** — Коллегам пожелаю карьерного роста, повышения зарплаты, а компании «Спецнефдетранс» в целом — дальнейшего развития.

■ Максим НИКУЛИН, заместитель директора ИТЦ ЗАО «Спецнефдетранс»:

**1** — Столько времени с семьей я не проводил ни в одном году. Время на дорогу тратить не надо, паузы в работе — с семьей. Летние каникулы и отпуск — вместе. Младшая дочка пошла в первый класс. Главное — счастье в доме.

**2** — В этом году было не так много сложных задач, накопилась определенная энергия, поэтому ждем новых проектов — новых вызовов.

**3** — Первым делом желаю здоровья, новых идей в работе, стремления совершенствоваться.

■ Тамара СЕРГЕЕВА, заместитель главного бухгалтера ООО «Автодоршассервис»:

**1** — События года — новоселье в семье дочери и пятилетний юбилей любимой внучки Олеси.

**2** — От года Белого Металлического Быка жду крепости, стойкости, надежности и долгожданной поездки к морю.

**3** — Для всех нас Новый год так важен и так нужен, Чтобы слова сердечные сказать... И тем, работаем мы с кем, и с кем мы дружим, Добра, здоровья, счастья пожелать!!!

■ Александр ЕВДОКИМОВ, руководитель УКС ЗАО «Капри»:

**1** — События года — начало строительства нового завода «Капри».

**2** — От каждого нового года всегда жду стабильного личного и профессионального роста.

**3** — Желаю компании реализации планов, новых идей развития и лучших кадров. Коллегам пожелаю семейного благополучия и профессиональных побед, становиться и быть лучшими.

■ Агния ЗАЙЦЕВА, специалист по ОТ, ГО и ЧС ООО «АРП»:

**1** — Наши работники повысили квалификацию по сварочному производству. Это позволило расширить перечень услуг для сторонних организаций по ремонту грузоподъемных механизмов.

**2** — Для себя загадала: пусть год будет насыщен смелыми планами, хорошими новостями и профессиональными успехами.

**3** — Всем желаю здоровья, семейного благополучия, положительных эмоций и исполнения желаний. Не терять силы духа, не изменять своему выбору, ведь все трудности следует воспринимать как возможности для развития.



➤ Идет погрузка инертных материалов.

## Наверстали во втором полугодии



■ С.Д. ШУРНИЦЫН, директор ООО «Дорстройсервис»:

— Несмотря на значительное сокращение производственной программы в первом полугодии по причине падения цен на нефть и коронавирусу, наше предприятие успешно завершает уходящий 2020 год. По расчетам доходы общества составят 104% к плану. При этом, по капи-

тальному строительству данный показатель превысит 110%, по основному направлению работ — содержание и текущий ремонт автодорог (общество обслуживает в Западносибирском регионе более 6 700 км дорог различных категорий) — 105%, по автотрассам (443 км) — 105%. Следует отметить, что структура работ изменилась в сторону более материалоемких работ по капитальному ремонту. Общий объем по данному сегменту по итогам года составит 1 427 тыс. м<sup>2</sup>.

Один из крупных проектов в этом направлении в уходящем году — реконструкция автодорог ТПП «Когалымнефтегаз» общей протяженностью 33 км

## Время новых возможностей



■ А.А. САМСОНОВ, директор ЗАО «Капри»:

— Падение стоимости нефти и курса рубля, введенные ограничения по пандемии коронавируса привели к значительному сокращению объемов потребления и перевозок моторного топлива, особенно в апреле-мае. Это вызвало существенное снижение спроса на новую технику.

В результате мы были вынуждены сокращать объемы производства, оптимизировать численность рабочих смен, расходы на ремонт оборудования и закуп материалов и оснастки.

Сегодня идет восстановление спроса, растет количество клиентов и заказов. Тем не менее, результаты II квартала сказались на выполнении плановых показателей.

За 11 месяцев выпущено 100 полуприцепов-цистерн и автоцистерн. Наиболее крупным заказчиком в этом году (как и в прошлом) стало АО «Газпромнефть-Транспорт». По двум тендерам для него было поставлено 13 ППЦ из алюминиевого сплава объемом 30 и 32 м<sup>3</sup>.

Еще одна партия из 10 алюминиевых ППЦ была изготовлена для транспортной компании «Сорож-Логистик» — постоянного клиента нашего завода, крупного перевозчика топлива «Газпромнефть». Продолжается сотрудничество с компанией «СПК», которая осуществляет доставку нефтепродуктов на АЗС «Шелл», «Роснефть», «Несте», «Газпром нефть».



➤ Полуприцепы, производимые под флагом ЗАО «Капри», — одни из лучших в России.

В уходящем году был получен первый заказ на производство авиационного топливозаправщика для «ТЗК Туполев Сервис», которое осуществляет авиатопливообеспечение в аэропортах Раменское и Мячково.

После перерыва в несколько лет заводом был реализован экспортный контракт. Для ТОО «Гелиос» — крупнейшего поставщика нефтепродуктов в Республике Казахстан — была изготовлена партия из пяти автоцистерн на шасси «Volvo». Основным конструкторским отличием данной продукции от ППЦ являются меньшие габариты и вес, лучшая маневренность. Это позволяет доставлять топливо в более труднодоступные места.

Особенностью заказа является совместное проектирование конструкции ТС с представителями «Volvo Group Trucks» в России. Нами были учтены все корпоративные требования «Volvo» к надстройкам на базовое шасси, включая технические ха-

раактеристики, размеры, обеспечение развесовки и оформление одобрения типа транспортного средства. Данный опыт полезен для развития технических и производственных компетенций ЗАО «Капри».

Как говорил Уинстон Черчилль: «Любой кризис — это новые возможности». Поэтому период снижения спроса на рынке был использован нами для усовершенствования конструкции ППЦ, унификации деталей и составных элементов. Это позволит сократить издержки, что особенно важно в условиях будущей автоматизации процессов на новом производстве и улучшения потребительских качеств техники «Капри».

Например, переход на заливные крышки собственного производства позволил сократить себестоимость выпускаемой продукции на 50-120 тыс. рублей (в зависимости от спецификации ППЦ), снизить зависимость от поставщиков и валютных колебаний.

Салепкапского м/р — скв. 2Н Салепкапского м/р — протяженностью 23,4 км. Надо отметить, что строительство осложняет тот факт, что пока «мороздорстрой» был не на нашей стороне. Сезон наступления периода устойчивых низких температур задержался, в связи с чем возникают трудности при намораживании ледовых переправ. Но ввод в эксплуатацию остальных должен быть завершен до нового года.

С Ямальским регионом общество связывает перспективы развития и продолжает наращивать там свое присутствие. В ноябре «Дорстройсервис» был признан победителем в аукционе на выполнение работ по содержанию автодорог «Подъезд к г. Тарко-Сале; Тарко-Сале — Пурпе». Общая протяженность участка — 104,6 км. Период выполнения работ — 2021-2022 гг.

В ближайших наших планах — участие в тендерах АО «Мессояханефтегаз» на содержание и обслуживание дорог В.-Мессояхского лицензионного участка на 2021-2024 гг., и на строительство и содержание зимних автодорог и ледовых переправ на 2021-2024 гг. Победа позволит нам закрепить позиции по данному заказчику на ближайшие четыре года.

### Ожидаемые итоги производственной деятельности ООО «Дорстройсервис» за 2020 г.

№	Вид деятельности	Ед. изм.	Кол-во
1	Содержание и текущий ремонт а/дорог	км	6 724
2	Капитальный и текущий ремонт	тыс.м <sup>2</sup>	1 427
3	Капитальное строительство	тыс.м <sup>3</sup>	185
4	Строительство и содержание а/зимников	км	443

Была проведена существенная доработка технологии прокатки и сварки корпуса. Это исключило деформацию колбы в процессе производства. В результате сведены к минимуму остаточные напряжения в силовых конструкциях, улучшены внешний вид и эксплуатационные качества изделия.

Также была проведена модернизация комплекса по проверке автоцистерн, смонтировано новое измерительное оборудование на основе точного массомера. Это позволило обеспечить максимальную достоверность результатов испытаний.

Несмотря на кризисные явления, строительство нового завода в г. Никольское идет хорошими темпами. На сегодняшний день здание обеспечено инженерными сетями и системами. Ведутся работы по устройству сетей наружного водопровода и канализации, теплосети и кабельной канализации. Внутри идет прокладка водопровода, ливневой канализации, систем отопления и пожаротушения, монтируются системы электроснабжения, освещения и кондиционирования.

До конца года мы завершим строительство котельной, теплотрассы, теплового пункта, части систем отопления. Это позволит подать тепло в здание по временной схеме. За зиму планируем выполнить большую часть инженерных систем, подготовиться к отделке, благоустройству территории.

Параллельно со строительством шла отработка технологического маршрута и основных параметров производственного цикла нового завода. Строительным комитетом ЗАО «Спецнефдетранс» технология завода утверждена.

Сейчас идет разработка и согласование договора поставки и пуско-наладки оборудования. Работа по окончательному утверждению и контрактации оборудования будет проведена в I квартале будущего года.

## Привлекаем внешних клиентов



**С.А. ВАСИЛЬЕВ,**  
директор ООО «Пермское  
ремонтное предприятие»:

— Производственная программа за 11 месяцев по нормо-часам была выполнена на 98,7%, по доходам — на 97,5%, а выработка на одного сотрудника в среднем в месяц составила 139,7%. При этом в текущем году мы не производили корректировки бюджета, а работали по утвержденному головной компанией изначально. План года будет выполнен не менее, чем на 100%, как по производственной программе, так и по финансовым показателям. Этому, в первую очередь, способствует прирост реализации по внешним заказчикам.

Судите сами: производственная программа по основному заказчику — ОАО «ПТП», — в связи с ее снижением выполнена на 86,1%, а по сторонним клиентам — на 185,4%. По доходам — на 86,3% и 196,7% соответственно.

Наиболее крупные внешние заказчики для нашей компании — ООО «Итеко-Россия», УМВД России по Пермскому краю, АО «ОХК «Уралхим». Есть клиенты, которые приезжают по направлению МЗ «Тонар», официальным сервисным партнером которого мы стали в уходящем году. Также нам удалось получить статус официального представителя «Wabco», — производителя тормозных систем и подвесок.

По работе с внешним клиентом мы в результате работы с разными сегментами рынка для себя определили, что наш основной внешний заказчик — это компания с парком автомобилей не менее пяти, приоритетными моделями «КамАЗ-5490», «Mercedes-Benz Axor», «Mercedes-Benz Actros», с прицепами различного технологического назначения.

На 2021 г. запланирована проработка еще ряда проектов, которые согласованы с руководством компании. Их запуск позволит нам значительно нарастить долю внешних клиентов и ускорить сроки оказания услуг по основному заказчику.



➤ В год 75-летия Великой Победы здание ЗАО «Транс-Строй» опоясала георгиевская ленточка, а на флаштоке развевалось Знамя Победы.

## Широкая география работ



**В.Е. БОЙКО,** директор  
ЗАО «Транс-Строй»:

— По итогам 11 месяцев производственная программа предприятием выполнена на 100,5%. Во многом этому способствовало значительное обновление парка дорожно-строительной и самосвальной техники в начале года, когда было приобретено 23 единицы на сумму 265 млн рублей. Эти инвестиции себя оправдали.

Крупнейшим объектом строительства стала автодорога на Прохоровское месторождение протяженностью 28,6 км. На начало декабря на данном объекте было отсыпано 613 тыс. м<sup>3</sup> грунта и ПГС. Окончание работ планируется в III квартале будущего года.

Общий объем работ по капитальному и текущему ремонту с устройством покрытия асфальтобетонной смесью составил 37 тыс.м<sup>2</sup>, выпущено 6,8 тыс.т АБС. Работы выполнялись по муниципальным контрактам, а также в рамках программы «ЛУКОЙЛ — городу».

В рамках развития этого направления на АБЗ была произведена полная замена операторского поста, реконструирована асфальтосмесительная установка. Также были перенесены и модернизированы битумоплавильные установки, что позволило сократить теплопотери. Помощь в настройке завода оказали коллеги из Чернушинского ООО «Дорос».

Сейчас общество приступило к строительству автозимников. Их общая протяженность в нынешнем сезоне составляет более 300 км. Около 36 из них — для ТПП «ЛУКОЙЛ-Усинскнефтегаз» (30 уже построено). Более 217 км будет построено для ТПП «ЛУКОЙЛ-Севернефтегаз» на территории Ненецкого АО. Еще 55 км автозимника на участке дороги «Нарьян-Мар — Усинск» добавила победа в тендере. На строительстве и содержании сезонных дорог планируется развернуть шесть ДРП, задействовать более 130 единиц техники и порядка 260 человек.

В конце года «Транс-Строй» расширил географию своей деятельности. В декабре мы приступили к работам в Красноярском крае. Предстоит построить насыпную дамбу хвостохранилища для Норильской обогатительной фабрики. Протяженность объекта — более 2,7 км, объем отсыпки — 1122,3 тыс.м<sup>3</sup>. Окончание работ — март 2022 года.

## Вместе с нефтяниками



**Е.Е. АРЖАННИКОВ,** директор  
ООО «Когалымское УТТ»:

— Две важные задачи уходящего года — сохранить объемы работ и при этом повысить эффективность услуг в части сокращения затрат, прежде всего, на топливо.

Из-за падения спроса на нефть и коронавируса на начало мая снижение производственной программы составило 117 тыс. маш.-часов. Например, практически на два месяца были приостановлены в полном объеме услуги легковым автотранспортом для ООО «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» и ТПП «Когалымнефтегаз». Незапланированные, дополнительные затраты предприятия на борьбу с инфекцией при организации работы и обсервации, проведения тестирования 611 вахтовиков, обеспечению СИЗ составили 50 млн рублей. И здесь надо отдать должное нашему основному заказчику, который компенсировал часть затрат в объеме, необходимом для выплаты зарплаты работникам.

Во втором полугодии ситуация по транспорту изменилась в лучшую сторону. По итогам 11 месяцев скорректированная



производственная программа выполнена на 100% и составила более 1,9 млн маш.-часов. Это позволило исполнять все обязательства перед нашими заказчиками и работниками общества.

Значительную роль в этом сыграли меры по снижению удельного расхода топлива. Накопленные с 2019 г. опыт и база данных по расходу топлива на различных режимах работы автомобилей и оборудования позволяют анализировать работу АТС, пресекать и профилировать факты хищения, точнее планировать эту статью бюджета. В развитие этого направления работы с 1 августа к системе автоматизированного закрытия путевых листов было подключено 75 автомобилей на газомоторном топливе.

В рамках работы по снижению затрат еще в феврале пункты временного размещения вахтового персонала, расположенные в Когалыме, на Повховском, Вать-Еганском, Тевлино-Рускинском, Южно-Ягунском месторождениях как непрофильное направление деятельности, были переданы нами в аренду. Это позволило исключить расходы на текущий ремонт, а благодаря заключению арендатором прямых договоров на поставку энергоресурсов, — сократить затраты на коммунальные услуги.

В 2020 г. обществом была реализована инвестиционная программа по обновлению подвижного состава и инфраструктурных объектов некоммерческого назначения на общую сумму около 204 млн

рублей. Из них на приобретение 51 АТС (25 в лизинг) было направлено около 169 млн рублей.

Заслуживает внимание следующий момент. В прошлые годы при формировании инвестиционной программы для замены техники основной акцент делался на специальную нефтепромысловую и вспомогательную технику, работающую на месторождениях. А в уходящем году совместно с заказчиком — «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» — нами было обращено внимание на технику, перевозящую пассажиров: был определен перечень и согласованы тарифы. Для этих целей приобретено 35 АТС. Среди них следует отметить 10 новых автобусов «Higher KLQ 6119TQ» междугородного класса на 55 мест в «северном» исполнении на сумму более 89 млн рублей. В декабре новые машины вышли на линию.

Важным событием для УТТ стало подписание соглашения между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефдетранс». Долгосрочное соглашение гарантирует объемы работ, дает возможность рассматривать инвестиционные проекты с хорошим горизонтом окупаемости, предусматривает индексацию зарплаты персонала и топлива. В рамках этого документа мы уже начали переговоры о сотрудничестве с ООО «Когалымский завод химреагентов». На сегодняшний день анализируется производственная программа, формируются тарифы, определяется перечень АТС, необходимых для выполнения обязательств по договору.

### БЛИЦ-СПРОС

## «Год уходящий, Год приходящий»

**Виталий ЗАЙЦЕВ,** слесарь по ремонту автомобилей ООО «АРП»:

**1** — На работе появились новые и компетентные коллеги по работе. В личной жизни произошло несколько приятных событий: свадьба, рождение дочери, покупка квартиры.

**2** — Заявка Деду Морозу: чтобы в семье все было ладно, близкие люди были счастливы и здоровы, чтобы коллектив оставался сплоченным, дружным.

**3** — Хочу пожелать коллегам добросовестного отношения к делу, любви и взаимопонимания в семьях. А тем, кто еще одинок, обязательно бы нашел свою вторую половинку!

**Олег ТИТЯЕВ,** токарь ООО «Автодормашсервис»:

**1** — На работе уходящий год запомнился переносом оборудования, связанными со сменой участка, в личной жизни — первое слово внука и отличный отдых на море.

**2** — Деду Морозу закажу здоровья и семейного благополучия близким и родным. В Новом году жду стабильности и производственных объемов.

**3** — Коллегам хочу пожелать здоровья, больших возможностей и достатка.

**Антон МЕРЗЛИКИН,** начальник ОЗ ЗАО «Нижевожское УТТ»:

**1** — Год запомнился бесконечными сюрпризами, приятными и не очень. В любом случае, он подошел к концу.

**2** — От наступающего года жду только хороших, позитивных новостей и исполнения желаний.

**3** — Желаю коллегам, чтобы в работе был порядок, а в личной жизни — здоровье, благополучие и счастье.

**Лев СОЗИНОВ,** электрогазосварщик ООО «ПРП»:

**1** — На производстве год запомнился стабильностью. В семейной жизни — сын получил водительское удостоверение и купил машину.

**2** — В Деда Мороза не верю, верю в себя. От наступающего года жду стабильности, достатка, здоровья для близких и знакомых.

**3** — В новом году желаю компании процветания, коллегам — здоровья, счастья в личной жизни, повышения зарплат.

**Максим ШАРИН,** водитель ООО «Усинское ТТУ»:

**1** — В уходящем году впервые получил новую машину, — УАЗ. Сделал ремонт в квартире своими руками, сын участвовал в конкурсе рисунков к юбилею компании «Спецнефдетранс».

**2** — Пожелание Деду Морозу: чтобы все были здоровы и счастливы.

**3** — Коллегам по работе желаю крепкого здоровья, удачи в труде и на дорогах, благополучия, компании в целом — процветания, потому что это залог нашего с вами благополучия.

**Алина ЮШИНА,** инженер по ГО и ЧС ООО «Усинское ТТУ»:

**1** — В этом году мне посчастливилось устроиться на работу в «Усинское ТТУ», чему я очень рада.

**2** — Попрошу у Деда Мороза процветания нашему предприятию, чтобы была работа и финансовая стабильность. Здоровья родным и близким, исполнения заветных желаний.

**3** — Желаю коллегам плодотворного и успешного года Быка, легких трудовых будней и жарких отпусков! Пусть все неудачи и невзгоды останутся за порогом старого года, а в новом — будут только взлеты и достижения!

## БЛИЦ-ОПРОС

«Год уходящий,  
Год приходящий»

■ Андрей ВОЛКОВ, начальник автоколонны № 4 ОАО «ПТП»:

**1** — Год выдался напряженным в производственном отношении. Запомнился хорошим отпуском, богатым урожаем, грибной порой с отличной погодой летом и осенью. Сын порадовал спортивными достижениями.

**2** — От наступающего года жду крепкого здоровья, хорошего настроения, удачного отдыха, достижения личных целей и целей сплоченной команды «ПТП».

**3** — Всему коллективу ЗАО «Спецнефтетранс» хочу пожелать здоровья, успехов, достижения поставленных целей в любых условиях.

■ Роман СУЛЕЙМАНОВ, заместитель директора по эксплуатации ООО «АТП-СНТ»:

**1** — Год запомнился участием в новых проектах по развитию деятельности предприятия, в частности, выезд в г. Брянск на строительство объездной дороги.

**2** — Желание Деду Морозу — здоровья и благополучия близким. От наступающего года Белого Металлического Быка жду стабильности.

**3** — В новом 2021-м хочу всем пожелать крепкого здоровья, бодрости духа, внутреннего спокойствия и жизнелюбия. Компании — процветания и развития, новых объемов работ и хороших финансовых показателей

■ Василий САПЕРОВ, водитель ОАО «ПТП»:

**1** — В этом году перешел с автобуса на легковой автомобиль. Изменился график работы, снизилась нагрузка. Событием стала свадьба дочери.

**2** — От наступающего года жду спокойствия, благополучия, крепкого здоровья.

**3** — Коллегам желаю взаимопонимания, взаимовыручки, поддержки. Компании хочется пожелать стабильности, надежных партнеров и долгосрочных выгодных контрактов.

■ Александр НИКИФОРОВ, водитель автомобиля ООО «АТП-СНТ»:

**1** — Этот год отмечен окончанием строительства на даче.

**2** — Деду Морозу заказал удачи и здоровья.

**3** — Всем хочу пожелать здоровья, благополучия, осуществления намеченных планов. Компании «Спецнефтетранс» — уверенного и стабильного развития.

■ Вера ПОЛЯКОВА, ведущий специалист ПТО ООО «Дорос»:

**1** — На исходе 2020 год. Мне он запомнился, прежде всего, приходом профессиональной, опытной, молодой и энергичной управленческой команды. Открылся офис в краевом центре, благодаря чему «Дорос» освоил новое направление в своей деятельности — монтаж оборудования и трубопроводов нефтегазоперерабатывающего комплекса, и зашел впервые на промплощадку нового заказчика — ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез».

**2** — От года Белого Металлического Быка жду железной стабильности, даже железобетонной, надеемся, что будут хорошие объемы строительства и ремонта, и «Дорос» будет достойным, развивающимся предприятием — украшением города Чернушка.

**3** — Пожелание коллегам у меня одно: помните бы всем нам таких испытаний в будущем году, какие настали нас в уходящем!

На Соглашение надейся,  
а сам не плошай!

■ В.А. НЕКРАШЕВИЧ,  
директор  
ООО «Лангепасское УТТ»:

— Сокращение добычи нефти по условиям сделки ОПЕК+ и пандемия коронавируса привели к снижению в 2020 г. потребности в транспорте основного заказчика — ООО «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» и нефтесервисных организаций. В связи с этим план по маш.-часам будет выполнен на 98,6% к плану.

С целью компенсировать выпадающие объемы общества в течение года вело работу по поиску дополнительных. В частности, были заключены договоры на транспортное обслуживание с «БК Евразия», «Геоконтроль-Самара», «Лангепасская городская больница», «ИСК «Гардиан», «Энергосервис-Энергия», «СеверТрейд».

С коллегами — «Урайским УТТ» — был заключен договор субподряда на вывоз трубной продукции с месторождений ТПП «Ямалнефтегаз». В связи с остановкой фонда скважин был увеличен объем работ по продувке трубопроводов для ООО «ЛУКОЙЛ-АИК».



➤ В год 40-летия «Лангепасского УТТ» проходную украсил артобъект на колесах — «Ikarus 256», восстановленный работниками предприятия.

Радует, что объем программы по транспорту на 2021 г. увеличился относительно нынешнего года на 6,2%. С учетом Соглашения о сотрудничестве между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс», программа по «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» выросла на 55 тыс. маш.-часов, включая объемы по бурению и «УПТО и КО». По «ЛУКОЙЛ ЭПУ Сервис» программа увеличилась на 2 тыс. маш.-часов. Ведется проработка договора с ООО «ЛУКОЙЛ-АИК».

Учитывая, что доля услуг для группы «ЛУКОЙЛ» в производственной программе УТТ составляет 80%, подчеркну, что Соглашение предусматривает формирование программы на 2021 г., исходя из показателей 2019 г., без учета произошедшего в этом году снижения, вызванного внешними факторами. Важно, что этот документ

предусматривает корректировку тарифов с целью индексации зарплаты, обновления парка АТС и в случае изменения цен на ТСМ.

Подводя итоги, следует отметить: 2020 г. показал, что ООО «Техпомощь», оказывающее услуги по ремонту и ТО техники, существенно ухудшило показатели работы. Анализ выполнения заявок на запчасти подтверждает рост стоимости и ухудшение качества. «Лангепасское УТТ» было вынуждено заключить прямые договоры на поставку запчастей для оперативного решения вопросов по ремонту собственными силами.

Острый вопрос — нехватка узких и квалифицированных специалистов, в частности, по ремонту приборов КИПиА, топливного аппарата. Коэффициент технической готовности остался на прежнем уровне — 0,88.

Оправданный  
расчет

■ А.М. ТИМОФЕЕВ,  
директор  
ООО «Ремспецтранс-2»:



— Мы ожидаем, что выполнение производственных показателей по итогам года составит 91 874 н.-часов, — 99% от утвержденного бизнес-плана. По доходам — 108%, что в значительной степени обусловлено ростом стоимости запчастей и материалов, используемых в ремонте АТС. Средняя выработка основного производственного персонала за 11 месяцев составляет 73,34%.

Основными заказчиками услуг остаются «Усинское ТТУ» и «Транс-Строй». Доля внешних клиентов составляет 5%. Крупнейшие из них — КРС «Евразия» и «ЛУКОЙЛ-Коми».

Для расширения перечня услуг и привлечения новых клиентов в начале 2020 г. мы дооснастили топливный цех оборудованием, позволяющим выполнять ремонт форсунок «Common Rail». Это оправдало себя: за 11 месяцев по этому направлению наработано 637 н.-часов, получена прибыль 900 тыс. рублей.

Также продолжается работа «РСТ-2» в качестве корпоративного сервисного центра «КамАЗ». По итогам года в феврале-марте будет рассмотрен вопрос о повышении статуса. Формата IS даст возможность привлекать на ремонт и ТО гарантийную технику данного производителя сторонних клиентов.



➤ Вячеслав Пазик, слесарь по ремонту автомобилей 6 разряд, а работает в ООО «РСТ-2» два года. За это время зарекомендовал себя как опытный, дисциплинированный работник.

## Возили по 65 тонн!



■ С.А. БИРИН, директор  
ООО «Дорос»:

— Этот год в Пермском крае был отмечен высокой конкуренцией среди дорожников. На торгах, в которых «Дорос» принимал участие, падение по некоторым контрактам составляло 27-37%. Тем не менее, нам удалось взять ряд объектов капремонта на общую сумму свыше 238 млн рублей. Дополнительные объемы позволили выполнить план по капремонту на 130,2%, — 492 тыс. м<sup>2</sup>. Было выпущено 47,5 тыс. т АБС, — это 129,8% к плану.

Среди значимых проектов — трехлетний договор на капремонт межпромисловых дорог с «ЛУКОЙЛ-Пермь» на сумму 95 млн рублей. По линии КГБУ «УАДиТ Пермского края» были отремонтированы участки автодорог «Фоки — Уральское» протяженностью более 16 км и «М. Гондырь — Б. Гондырь» в 3,2 км на общую сумму свыше 93 млн рублей.

Следует отметить организацию производства на участке Фоки-Уральское-Камбарка (площадь укладки — 55 тыс. м<sup>2</sup>). По причине значительной удаленности объекта работ от АБЗ (более 170 км) осуществ-

лялись многотоннажные перевозки, при которых самосвал с прицепом перевозил до 65 тонн смеси. Благодаря этому темп укладки составлял до 1000 т АБС в смену.

По муниципальным контрактам в Чернушке был произведен ремонт улиц Мира, Парковой, дороги на Емаш-Павлово общей протяженностью более 3,5 км на сумму около 24 млн рублей.

Первооружение в этом году лаборатории АБЗ позволило нам начать выпуск смесей по новым технологиям, в частности, ЩМА. Направляя более 10 млн рублей на замену оборудования, предприятие исходило из того, что новые требования к качеству асфальтобетона уже стали существенным условием при определении победителей на тендерах.

По капитальному строительству план 11 месяцев был выполнен на 78%, объемы отсыпки составили 256 тыс. м<sup>3</sup>. Значительная часть этих работ пришлось на дорожный участок в г. Ухте, — 112 тыс. м<sup>3</sup>. В целом регион Коми сформировал 17% всей производственной программы общества.

Еще одним удаленным регионом работы для нас в этом году стал Норильск, где в октябре совместно с коллегами из «ДТК Ямал» мы приступили к строительству технологической автодороги на Мокулаевском месторождении известняка.

Искать и находить  
новые возможности

■ Е.Х. ХАКИМОВ, директор  
ООО «Урайское УТТ»:

— В этом году «Урайское УТТ», ровесник большой нефти Шаима, отметило свое 55-летие. Важнейшим шагом для дальнейшего развития предприятия мы считаем подписание в октябре Соглашения о сотрудничестве между компаниями «ЛУКОЙЛ» и «Спецнефтетранс». Такие пункты документа, как продолжительность машинно-смены не менее восьми часов, ежегодная индексация тарифов, усиливают наши переговорные позиции, дают возможность наращивать производственную программу по компаниям группы «ЛУКОЙЛ». Уже заключен договор на автотранспортное обеспечение с новым заказчиком — «Когалымским заводом химвагентов», объемом 3650 маш.-часов. Производственная программа по «ЛУКОЙЛ ЭПУ Сервис» на ближайшие три года вырастет на 25 тыс. маш.-часов.

При этом мы продолжаем вести поиск новых клиентов и направлений. Успешно завершается первый год работы на Ямале, где «Урайское УТТ» по договору с АО «Мессояха-

нефтегаз» на Пяяхинском месторождении обслуживает транспортом пункт сбора нефти и трубопровод. На участке, расположенном за 1200 км от центральной базы УТТ, задействовано 7 АТС и 14 работников. Задача общества — закрепиться в этом перспективном регионе. С этой целью мы сегодня принимаем участие в тендерах «Новатэк-Таркосаленефтегаз» (перевозка пассажиров и грузов на В.-Таркосалинском и Уренгойском месторождениях) и «Мессояханефтегаз» (уборка снега и зимнее содержание на В. Мессояхе).

Первой ласточкой на межгородных пассажирских перевозках стал автобус «МАЗ-241030», запущенный по маршруту «г. Урай — д. Ушья» протяженностью 28 км. Согласно расписанию перевозка пассажиров осуществляется с понедельника по субботу, семь рейсов в день.

Помимо поиска новых источников дохода, ведется работа по оптимизации затрат. Перевод производственной базы в г. Советский на газовое отопление и автономное водоснабжение позволил снизить расходы на теплоснабжение и водопотребление почти в три раза. Для этого было установлено девять газовых котлов и пробурено три скважины, в боксе РММ произведена замена энергосберегающих ламп на светодиодные светильники, а также силовых щитов и комплектующих в них.

## Не хватает заказчиков



**Г.В. ЧОФУ, директор ООО «Ремдормаш»:**

— Производственная программа общества за 11 месяцев составила 35538 нормо-часов, — это 96% к плану, по доходам план выполнен на 110%.

При этом в начале года предприятие шло со значительным опережением. В феврале план в нормо-часах был выполнен на 122,8%, а по доходам — на 144,2%. В марте в физических объемах — на 120,6%, по доходам — на 144,5%. В апреле — на 117,2% и 118,6% соответственно. Этот рост был связан с подготовкой к летнему сезону дорожно-строительной техники основного заказчика — ООО «Дорстройсервис». К 1 октября была завершена подготовка снегоуборочной техники «Дорстройсервис».

В 2020 году обществу не удалось привлечь сторонних заказчиков. На наш взгляд, основные причины здесь следующие. Крупные компании имеют свои ремонтные службы, а небольшие предприятия и частники свой парк ремонтируют сами. У большинства частных — одна-две единицы грузового транспорта, выпущенных 20-30 лет назад. В этих АТС нет ничего сложного, поэтому владелец ремонтирует их своими силами.

Еще одна причина — отсутствие статуса официального партнера крупных производителей техники и комплектующих. Для его получения надо иметь на обслуживании определенное количество ТС конкретной марки, а этого у наших заказчиков нет. Еще надо у официальных дилеров покупать запчасти на определенную не маленькую сумму. Для освоения новых направлений нужны свободные финансы, а у нашего общества их нет.

## Мы всегда на передовой!



➤ Строительство дороги ведет ООО «Нефтедорстрой».



**В.П. МОРЯКОВ, директор ООО «Нефтедорстрой»:**

— Летом нашему предприятию исполнилось 10 лет. К круглой дате «Нефтедорстрой» подошел с достойными показателями. За этот период объемы по содержанию дорог выросли более, чем вдвое. Появились объемы по капитальному строительству и ремонту. Доходы выросли почти в три раза.

Был почти полностью обновлен парк техники. Среди последних приобретений этого года — гусеничный экскаватор «Hitachi ZX-240-5G» в комплекте с мульчером и бревнозахватом, что позволяет использовать его не только на

погрузочных работах, но и при укладке лежневого настила и вырубке леса.

Также за эти годы был наработан большой опыт в таких сферах деятельности, как строительство ЛЭП, прокладка теплотрасс и газопроводов, благоустройство. Широкий спектр компетенций позволил нам расширить географию работ и круг заказчиков, среди которых «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь», НК «Роснефть», «Евротэк-Югра», «РИТЭК». Значительные объемы выполняются для муниципалитета г. Урай.

Юбилейный год общество завершает с хорошими показателями. Выполнение плана по доходам ожидается на уровне 104,9%. По капстрою отсыпано 805 тыс. м<sup>3</sup>. На содержание находится 2842 км автодорог различных категорий. Отремонтировано 76 тыс. м<sup>2</sup> дорог и площадок с асфальтобетонным покрытием. Выпущено

15,5 тыс. т АБС, — это самый высокий показатель за последние пять лет.

В летний период в Урае был произведен ремонт улиц Узбекистанская, Ленина, Яковлева, Нефтяников, Толстого, внутриквартальных проездов, автодороги к НПС «Шаим». Выполнено асфальтирование беговой дорожки стадиона «Нефтяник», игровой площадки «Нефтеград».

В середине октября общество приступило к строительству и содержанию 412 км автозимников. В работах принимают участие 30 человек. Оборудовано 6 ДРП, проведена проминка автозимников, расчистка проезжей части, заливка ледовых переправ. На ряде участков сезонных дорог движение техники массой до 30 т было открыто уже к началу декабря. Ввод в эксплуатацию остальных — середина декабря текущего года.

Учитывая сложный характер местности к строительству автозимников, привлечено три единицы гусеничных вездеходов, созданных в свое время для армейских нужд: два отечественных МТ-ЛБ и двухсекционный «швед» «Hagglund BV-206». И если будет уместно такое сравнение, то «Нефтедорстрой», обеспечивая все эти годы транспортную доступность месторождений, находится на передовой в битве за нефть.

## Больше оптимизма



**А.И. МИГУНОВ, директор ЗАО «Нижневожское УТТ»:**

— В уходящем году в рамках сделки «ОПЕК+» значительная часть скважин нашими заказчиками была остановлена. Это привело к тому, что практически был прекращен вывоз НСЖ. Это направление в последние несколько лет являлось для нас одним из основных. Ежегодно силами «Нижневожского УТТ» вывозилось по 390–450 тыс. т НСЖ. Доходы от этого вида услуг формировали треть годовой выручки предприятия.

Для понимания приведу цифры за предыдущий год. В 2019 г. нами с промыслов ТПП «Волгограднефтегаз» ООО «РИТЭК» до сборных пунктов и в ходе растарки нефтебазы в г. Николаевске было перевезено около 400 тыс. т нефтесодержащей жидкости. Порой в сутки вывозилось более 1000 кубов НСЖ. Протяженность некоторых маршрутов составляла более 400 км в одну сторону. Общий грузооборот по данному фронту работ составил выше 76 млн ткм.

На 2020 г. планы по перевозке НСЖ и у нас, и у нашего заказчика в рамках дей-

ствующего договора были на уровне предыдущего года. Но уже в самом начале года вывоз был остановлен. Кроме этого, снижение объемов добычи привело к сокращению заявок на транспорт, обеспечивающий нефтедобычу.

Со своей стороны, мы вели поиск новых объемов. В уходящем году портфель заказов дополнительно пополнили договоры, заключенные с ООО «Корпоративный учебным центром» и ООО «ЛУКОЙЛ-Нижневожскнефть». Мы не чурались и разовой работы, боролись за каждую машину на линии, но восполнить выпавшие объемы оперативно, особенно, когда отрасль находится в кризисе, а мир — в шоке от пандемии, было нереально.

Как следствие, изначально принятая на 2020 г. производственная программа подверглась корректировке и за 11 месяцев ее выполнение составило 96% к плану, — 957,3 тыс. маш.-часов.

В наступающий год мы смотрим с осторожным оптимизмом. Основанием для этого служат первые признаки стабилизации на рынке нефти, появление вакцин от коронавируса.

В этом же ряду до сих пор стоит и Соглашение о сотрудничестве между компаниями «ЛУКОЙЛ» и «Спецнефте-транс». Этот документ закрепляет ряд важных моментов. При формировании производственной программы за основу берутся объемы, сложившиеся



➤ Практически весь 2020 г. ЗАО «Нижневожское УТТ» было лишено одной из основных статей дохода — вывоз НСЖ с месторождений в пункты сбора.

по итогам 2019 г., предусмотрена корректировка тарифов на топливную составляющую и ежегодную индексацию заработной платы работников.

Соглашение значительно облегчило переговорный процесс с заказчиками, и в декабре были заключены трехлетние договоры с «РИТЭКом», «ЛУКОЙЛ-Нижневожскнефть», «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг», «ЛУКОЙЛ ЭПУ Сервис». Это позволяет нам с уверенностью смотреть в будущее, планировать объемы работ и развитие предприятия. И, говоря о планах, мы не можем не сказать, что скоро «Нижневожское УТТ» отметит свое 70-летие.

В 1951 г. в Жирновском нефтепромысловом управлении была образована АТК треста «Сталинграднефть», в составе 30 автомобилей и 15 тракторов. Сегодня подвижной состав предприятия насчитывает более 500 единиц техники.

За долгие годы в УТТ сложились целые трудовые династии. Это семьи Нарочных, Бутримовых, Пырковых на

Жирновском участке, династии Мельниковых, Чеботаревых и Бувалиных — на Коробковском, Белановых и Пантелеевых на Астраханском участке.

Семья Белановых, — Евгений Николаевич (водитель), Светлана Владимировна (диспетчер) и их сын Александр Евгеньевич (начальник службы эксплуатации) отдали предприятию 63 года. Общий трудовой стаж в «Нижневожском УТТ» династии Пантелеевых — Владимира Николаевича (водитель), Любви Геннадьевны (ведущий бухгалтер) и Ирины Владимировны (распределитель работ) составляет 47 лет. 42 года за плечами династии Нарочных: Александра Викторовича (водителя), Инны Николаевны (старшего диспетчера) и Вадима Александровича (моториста ЦА).

Руками, знаниями и опытом этих людей и многих поколений транспортников создавалась история нашего предприятия, которой гордимся мы, которой сможем гордиться и наши приемники.

### БЛИЦ-СПРОС

## «Год уходящий, Год приходящий»

**Сергей НАПОЛЬСКИХ, водитель ЗАО «Транс-Строй»:**

**1** — Уходящий год запомнился созданием новой ячейки общества, — свадьбой сына Романа, который трудоустроился в ООО «Спецнефте-транс-2». Также в этом году у меня родилась внучка.

**2** — Деду Морозу я бы заказал больше объемов работ нашему предприятию — будет работа, будет и увеличенные зарплаты!

**3** — Пожелание друзьям, коллегам, все людям — здоровья, семейного благополучия и мирного неба над головой!

**Антон ШТРАУХ, начальник участка ЗАО «Транс-Строй»:**

**1** — Уходящий год стал проверкой на прочность. Одно из того, чем я, безусловно, доволен — это то, что мы нашли время и начали следить за своим здоровьем, полюбили всей семьей спорт.

**2** — От наступающего нового года жду только хорошего. Очень надеюсь провести отпуск всей семьей на море.

**3** — Коллегам пожелаю сил, терпения и здоровья. Как у быка!

**Екатерина МЕНЬЩИКОВА, ведущий экономист ЗАО «Транс-Строй»:**

**1** — В уходящем году я вернулась в ЗАО «Транс-Строй». Для меня это место, как дом, — здесь работают мои друзья, здесь столько теплоты и много улыбок! Мы все очень радуемся нашим маленьким шагам и нашим маленьким победам.

**2** — Нужно идти в новый 2021 год с полной уверенностью, что вместе у нас все получится, потому что мы — одна команда! Работать и петь вместе у нас получается хорошо!

**3** — В преддверии праздника хочется пожелать всем работникам ЗАО «Спецнефте-транс» семейного благополучия, достижения намеченных целей и, конечно же, здоровья!

**Иван ГОЛУБЧЕНКО, водитель ООО «Дорос»:**

**1** — Для меня уходящий год запомнился своей непростой ситуацией. В Чернушинском районе, где нефтянка основа всему, крепких предприятий, стабильно работающих на благо бюджета и жителей, можно почитать на одной руке. А тут еще кризис в отрасли и пандемия ударили... И в этой ситуации мы, без преувеличения, боролись за свое предприятие, боролись за свое счастье — трудиться. Занимались строительством не только дорог, но и тротуаров, детских и дворовых площадок. Было отремонтировано более 42 км дорог. И за каждым метром — тяжелый, самоотверженный, но такой нужный людям труд. Было приятно слышать от жителей города добрые слова, благодарность за наш труд.

**2** — Скоро Новый год и хочется сказать коллегам: в душе каждого взрослого человека живет детская наивность, вера в чудеса и Деда Мороза. Хочу попросить у него для себя и всего коллектива стабильной работы, перспективных и долгосрочных планов для нашего предприятия.

**3** — Пожелаю коллегам: здоровья, любимой работы, счастья и благосостояния, чтобы на жизненном пути встречались ответственные и благодарные люди!



➤ Загрузка раствора глушения на участке подготовки скважин к капитальному ремонту и приготовлению солевого раствора ООО «Покачевское УТТ».

## Прирастать Ямалом



■ **Ю.В. ШВАЛЕВ, директор ООО «Покачевское УТТ»:**

— 2020 год был непростым. Во втором квартале секвестр объемов по одному из основных наших заказчиков — ТПП «Покачевнефтегаз» — составил 28 тыс. маш.-часов. В июле было произведено снижение тарифов по предприятиям группы «ЛУКОЙЛ». При этом их индексация производилась только в части топливной составляющей.

Тем не менее, ожидаемое выполнение производственной программы обществом по итогам года составит 100,1% к бизнес-плану,

по доходам — 100,4%. Значительный вклад в успех предприятия вносят люди и техника, работающие на Ямале. В маш.-часах их доля составляет 48% от фактических показателей, а в доходах — 58%.

С ЯНАО «Покачевское УТТ» связывает значительные перспективы развития. Компанией «ЛУКОЙЛ» год назад было введено в эксплуатацию Южно-Мессояхское газоконденсатное месторождение. Следующим этапом освоения залежей Большой впадины станет ввод в строй участков ОПР Хальмерпаятинского и Салекапского месторождений.

В рамках инвестпрограммы, направленной на обновление парка, обществом была приобретена 21 единица ТС на общую сумму 73 млн рублей. Также мы вошли в проект по

автоматизированной системе выпуска путевых листов без участия водителя, — в октябре началось дооснащение парка оборудованием ССМ. В первую очередь, речь идет о специальном транспорте, удельно емкой технике, грузовом и автобусном парках.

К 16 декабря по автоколоннам, базирующимся на центральной базе в г. Покачи, дооборудовано 186 единиц техники из 309. 10 из них уже работает в тестовом режиме. Всего с учетом парка АТЦ «Ямал» и г. Салехард проектом предусмотрено оснастить 458 АТС.

Опыт, уже полученный коллегами из «Чернушинского УТТ» и «Когалымского УТТ», свидетельствует о том, что система позволяет усилить контроль над расходом ТСМ, повысить эффективность использования парка, сократить расходы на плановое ТО и ремонт АТС.

## Были рождены для нефти



■ **И.М. НОВИКОВ, директор ОАО «ПТП»:**

— Традиционно в уходящем году основными заказчиками «ПТП» оставались общества группы «ЛУКОЙЛ», их доля в общем объеме услуг составляет 83%. Надо сказать, что наше предприятие было создано в мае 1951 г. именно для автотранспортного обеспечения строительства Пермского НПЗ.

Уже на протяжении почти семи десятилетий «ПТП» обеспечивает «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» услугами спецтехники, пассажирского и грузового транспорта. В этом году доля завода в общем объеме услуг составила около 30%. Ежедневно на обслуживание производств НПЗ выходит около 150 водителей и более 120 АТС. Половина всего времени работы транспорта

«ПТП» отводится этому огромному и старейшему партнеру. Договорные отношения связывают нас и с организациями, выполняющими на территории завода строительные и ремонтные работы.

Для «ЛЛК-Интернешнл» (45% от общего объема услуг) «ПТП» предоставляет спецтехнику, пассажирский и грузовой транспорт, осуществляет доставку продукции — фасованных масел. География перевозок охватывает территорию от Калининграда до Красноярска и от Югры до Ставрополя.

Также продолжалось сотрудничество с «ЛУКОЙЛ-Уралнефтепродукт», «ЛУКОЙЛ-Энергосети», «ЛУКОЙЛ-Транс», «ЛУКОЙЛ-Многофункциональный центр поддержки бизнеса», «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг», Благотворительным фондом «ЛУКОЙЛ».

Среди наших клиентов и общества «Газпромнефть». В 2020 г. АО ПТП было признано победителем на тендерах по доставке СНП для АЭС сети «Газпромнефть» и по перевозке опасных грузов для «Газпромнефть-Региональные продажи». Всего «ПТП» победило в шести конкурсных процедурах, что позволило не только отстоять традиционный фронт работ, но и нарастить объемы.

Благодаря взаимовыгодному сотрудничеству, производственная программа «ПТП» за 11 месяцев по маш.-часам и по доходам выполнена на 100%, объем перевозок составил 97,3% к плану. Небольшое снижение обусловлено увеличением плеча перевозок, что привело к перевыполнению плана по грузообороту — 102,3%. По итогам года все основные плановые показатели будут достигнуты.



■ **А.Л. СИМАНОВ, директор ООО «Чернушинское УТТ»:**

— Год начался непросто — COVID-19 и соглашение «ОПЕК+» наложили свой неизгладимый отпечаток. А в результате перераспределения ООО «ЛУКОЙЛ-Пермь» программ по транспорту по территориальному признаку, произошла частичная потеря объемов. Исторически обслуживаемые нами ЦДНГ-6 и ЦДНГ-7 ушли в другие лоты.

Но, благодаря усилиям коллектива, слаженной работе всех служб, (подчеркиваю: всех служб «Чернушинского УТТ»!), показатели за 11 месяцев были выполнены. По часам — на 99%, по доходам — на 100%.

В уходящем году продолжилось сотрудничество с Пермским филиалом БК «Евразия» по строительству подъездных путей и площадок для разведочного бурения. Во II квартале была сдана площадка поисково-разведочной скважины № 75 Аляньшской площади «ЛУКОЙЛ-Пермь».

Событием года для нас стало подписание Соглашения между ПАО «ЛУКОЙЛ» и ЗАО «Спецнефтетранс». В документе определены основные аспекты Сотрудничества с большой буквы — с учетом интересов подрядчика и сохранением для работников социальных льгот и гарантий. Это и ежегодная индексация тарифов, предусматривающая повышение зарплаты и стоимости

## Сотрудничество с большой буквы



ТСМ. Это и обязательства сторон в части заказа АТС не менее восьми часов и соблюдения баланса рабочего времени.

Соглашением закреплена переход на одноставочный тариф, что упрощает заказчику процессы бюджетирования и контроля. Переходу предшествовала колоссальная аналитическая работа не одного года, верификация результатов эксплуатации АТС благодаря внедрению на предприятии пилотного проекта по автоматизированному закрытию путевых листов. Все это позволяет нам гарантировать заказчику предоставление услуг должного качества, высокую безопасность в области охраны труда и дорожного движения.

Соглашение также дало УТТ двух новых крупных заказчиков в лице «ЛУКОЙЛ ЭПУ Сервис» и «Когалымского завода химреагентов». География деятельности — все цеха добычи «ЛУКОЙЛ-Пермь», вся территория Пермского края.

Также 2021 г. обнаддеживает возвращением к прежним объемам автовывоза НСЖ. Думаю, об этом подробнее мы поговорим в следующем номере нашей газеты.

## Усинская экспансия



■ **О.Ю. БАБИКОВ, директор ООО «Усинское ТТУ»:**

— Производственная программа за 11 месяцев обществом выполнена на 100%. Выполнение по основному заказчику — ООО «ЛУКОЙЛ-Коми» — составило 100%, а к аналогичному периоду 2019 г. — 140%. По доходам — 100%, к факту прошлого года — 125%.

Значительное перевыполнение достигнуто благодаря дополнительным трехлетним объемам, полученным во II квартале по ТПП «ЛУКОЙЛ-Севернефтегаз» (Варандейское, Тобойское, Тэдинское месторождения, — 969 тыс. маш.-часов) и ТПП «ЛУКОЙЛ-Усинскнефтегаз» (Баяндыское месторождение, — 242 тыс. маш.-часов), а также благодаря выходу в новый регион — на объекты ТПП «ЛУКОЙЛ-Ухтанефтегаз» (3,25 млн маш.-часов).

Ухтинский регион, на который приходится 30% программы по ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», следует от-

метить особо. По сути, компания «Спецнефтетранс» вернула прежние объемы работ. Мы заменили подрядчиков, которые так и не смогли обеспечить нефтяников услугами необходимого качества и объема.

Кроме этого, в марте мы взяли тендер АО «АГД Даймондс» по содержанию автодороги «Месторождение им. М.В. Ломоносова — месторождение им. В. Гриба» протяженностью 36,4 км в Архангельской области. В апреле была выиграна закупка СЦ «Усинскэнерго» по услугам оперативным и пассажирским транспортом.

Расширение географии работ потребовало изменить структуру предприятия. В Печорском районе была организована автоколонна № 7 в составе 58 АТС для обслуживания Северо-Кожвинского и Кыртаельского месторождений. А созданный в г. Ухте отдел эксплуатации организует работу на объектах заказчика в Ухтинском нефтяном районе, где в 2021 г. будет задействовано 360 АТС.

В связи с увеличением объемов, УТТУ была реализована инвестпрограмма на сумму 206 млн рублей. Приобретено 67 единиц техники, 29 из них — в лизинг.

В 2021 г. общество продолжит оказывать услуги для ООО «ЛУКОЙЛ-Коми», ТПП «ЛУКОЙЛ-Ухтанефтегаз», ТПП «ЛУКОЙЛ-Севернефтегаз», Усинский ГПЗ. В соответствии с Соглашением между компаниями «ЛУКОЙЛ» и «Спецнефтетранс» с 1 января планируем приступить к оказанию услуг для ООО «КЗХ». Ведется работа над договором с ООО «ЛУКОЙЛ ЭПУ Сервис».

Одним из важнейших условий Соглашения при формировании производственной программы является рентабельный уровень работы сторон. Также регламентированы минимальная продолжительность смены, режим работы, загрузка верхнего оборудования, пробег, что существенно укрепило нашу позицию в ходе переговоров.

На зимний период планируется возобновить вывоз НСЖ с Командиршорской группы месторождений и Ярейюского месторождения в объеме 1464 м<sup>3</sup> в сутки. Для этого планируется привлечь в суточном режиме 20 автосцепок с ППЦ объемом 23-28 м<sup>3</sup>. Пролонгирован договор аренды техники с экипажем с АО «АГД Даймондс» для оказания услуг транспортом на алмазном месторождении им. В. Гриба.